

Allgemeine Hinweise

Mittwoch, 11. März 2009, 15.00 Uhr

Ärzteversorgung Westfalen-Lippe
Scharnhorststraße 44, 48151 Münster
Telefon: 0251 5204-0, Telefax: 0251 5204-149

Teilnahmegebühren:
30,00 Euro inkl. Catering
(Preise verstehen sich pro Teilnehmer zzgl. MwSt.)

Veranstalter:
Rechtsanwälte Wigge
Schanhorststraße 40, 48151 Münster
Telefon: 0251 535950
Telefax: 0251 53595-99
E-Mail: kanzlei@ra-wigge.de
Internet: www.ra-wigge.de

Deutsche Apotheker- und Ärztebank
Gartenstraße 208, 48147 Münster
Telefon: 0251 9286-100
Telefax: 0251 9286-190
E-Mail: filiale.muenster@apobank.de
Internet: www.apobank.de

Schriftliche Anmeldungen richten Sie bitte an:
Deutsche Apotheker- und Ärztebank,
Gartenstraße 208, 48147 Münster
Ansprechpartnerin: Frau Köppen
Telefon: 0251 9286-122
Telefax: 0251 9286-191

Referenten

Dr. jur. Peter Wigge, Rechtsanwalt
Fachanwalt für Medizinrecht
Rechtsanwälte Wigge
Scharnhorststraße 40
48151 Münster
www.ra-wigge.de

Ditta Dörsing
Unternehmensberaterin
DD Dörsing Unternehmensberatung
Fasanenstraße 38
10719 Berlin
www.doersing.com

Michael Boos
Rechtsanwalt und Steuerberater
Beratungs- und Prüfungsgesellschaft BPG mbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Nevinghoff 30
48147 Münster
www.bpgwp.de

Roland Schmack
Bankbetriebswirt
Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG
Gartenstraße 208
48147 Münster
www.apobank.de

Dr. jur. Gerhard Saam
Geschäftsführer Versicherungsbetrieb
Ärzteversorgung Westfalen-Lippe
Scharnhorststr. 44
48151 Münster
www.aewl.de

Informationsveranstaltung

Unternehmensnachfolge in der Arztpraxis.

Praxisabgabe und -übernahme,
steuerliche Aspekte,
Praxisbewertung, Altersvorsorge.

**Gemeinsame
Informationsveranstaltung
von**



Unternehmensnachfolge in der Arztpraxis.

Praxisabgabe und -übernahme, steuerliche Aspekte, Praxisbewertung, Altersvorsorge.



Vorwort

Die Entscheidung zur Praxisabgabe stellt sowohl eine wesentliche Entscheidung zur Weiterführung des eigenen Lebenswerkes, als auch aus finanzieller Sicht einen wesentlichen Baustein für die eigene Altersabsicherung dar. Deren rechtliche, steuerrechtliche und betriebswirtschaftliche Rahmenbedingungen müssen nicht nur persönlich und wirtschaftlich abgesteckt, sondern insbesondere auch vertraglich geregelt werden.

In gleicher Weise gilt dies für den Erwerb einer Arztpraxis. Junge Kollegen sind jedoch verunsichert, was Angebote zum Praxiserwerb anbetrifft, ältere Kollegen fürchten um den Teil ihrer Altersvorsorge, der aus einem Praxisverkauf kalkuliert wurde.

Die strukturellen Veränderungen in der ambulanten Versorgung führen zudem zu einem verstärkten Wettbewerbsdruck, der eine vom Gesetzgeber gewollte Konzentrationswirkung in der Praxislandschaft zur Folge haben wird. Weiterhin ist ungewiss, welche Auswirkungen die im Gesetz vorgesehene Aufhebung der Bedarfsplanung zukünftig auf die Werthaltigkeit bestehender Arztpraxen haben wird.

Für Ärzte, die sich niederlassen wollen oder die in absehbarer Zeit die Abgabe ihrer Praxis planen, stellen sich heute eine Vielzahl von Fragen, zu deren Beantwortung diese Veranstaltung mit Hilfe ausgewiesener Experten beitragen möchte.

Dr. Peter Wigge, Münster

Inhalte und Themen

- Praxiskaufvertrag (u.a. Kaufpreissicherung, Gewährleistung, Patientenkartei etc.)
- Übergangssozietäten (Gemeinschaftspraxen, MVZ mit/ohne Kapitalbeteiligung, Jobsharing)
- Kernpunkte der Vertragsgestaltung (Gewinnverteilung, Haftung etc.)
- Praxisbewertung: materielle und ideelle Werte zur Übertragung von Gesellschaftsanteilen oder der gesamten Praxis
- Marktwert der KV-Zulassung heute und in der Zukunft
- Strategische Vorbereitung Ihrer Praxisübergabe mit praktischen Erfahrungstipps
- Praxiseinstieg – Übernahme, Kooperation, Neugründung?
- Aktuelles Steuerrecht (richtiger Abgabetermin, Kaufpreisbesteuerung, Sonderformen, Tätigkeit nach Veräußerung)
- Vermögensbildung zur Daseins- und Altersvorsorge unter den veränderten Bedingungen
- Versorgungssituation der Ärzte heute und in der Zukunft

Programm und Zeiteinteilung

15.00 Uhr	Begrüßung Rechtsanwalt Dr. Peter Wigge
15.15 Uhr	Rechtliche Besonderheiten und vertragliche Gestaltungsmöglichkeiten bei Praxisveräußerung und -erwerb Rechtsanwalt Dr. Peter Wigge
15.45 Uhr	Steuerrechtliche Vorgaben für Ärzte bei der Praxisveräußerung Rechtsanwalt und Steuerberater Michael Boos
16.15 Uhr	Diskussion und Kaffeepause
16.45 Uhr	Praxiswertentwicklung und -ermittlung unter geänderten Rahmenbedingungen Ditta Dörsing
17.15 Uhr	Verkaufserlös als Vermögensbildung und Altersvorsorge Roland Schmack
17.45 Uhr	Die Versorgungssituation der Ärzteschaft in Westfalen-Lippe heute und in der Zukunft Geschäftsführer Dr. Saam
18.15 Uhr	Diskussion
18.30 Uhr	Ende der Veranstaltung, Imbiss